

1198万买230km续航插混！第三代蓝电E5 PLUS，这次能翻身吗？

来源：李佩卿 发布时间：2025-11-16 01:53:59

近段时间刷到第三代蓝电E5 PLUS(图片|配置|询价)开启预售的消息，我的应是“哟，这价格是涨了啊”。老款9.98万的起售价多亲民，新款预售价直接干到13.98万，就算有个11.98万的限时换新价，也比老款贵了两万。

再想想它之前的销量，从月销破万跌到9月才1562辆，排到中型SUV榜43名，难免让人犯嘀咕：涨了价的蓝电E5 PLUS(品技术)，还能被消费者买账吗？作为蹲了大半年插混SUV的准车主，我扒了扒新款的底细，今天就跟大家唠唠实在嗑——这钱到底值不值，它能不能靠新款翻身？



先来说说大家关心的价格问题，毕竟谁的钱都不是大风刮来的。表面看，11.98万比老款贵了两万，确实有点肉疼，尤其是之前盯着10万级预算的朋友，可能会觉得“超出预期了”。但别急着划走，得结合新款的升级和那些实打实的优惠算笔明白账。

新款蓝电E5 PLUS(用车口碑)这次推出了两个版本：230km超长续航版和155km四驱性能版，预售价都是13.98万，重点是230km版本能拿到11.98万的限时换新价。不得不说，这样的价格在12万级插混SUV里可太有说法了。



而且蓝点厂家这次的优惠政策玩得挺实在，压根儿不是那种抠抠搜搜的小恩小惠。1000块定金能抵10000块车款，相当于直接省了9000块；要是家里有旧车想换，不管啥品牌都能补11000块，要是之前开的是赛力斯旗下的车，补贴直接涨到12000块。



至于老蓝电车主，那就更划算了，甚至可以享受到20000块的补贴。但这样的优惠力度这还不算完，金融贴息5000块（详情请咨询当地经销商），免费送5000块的后排15.6寸娱乐屏，加起来光限时权益就值3.5万。

更别提还能享国地补至高2万，购置税差额100%补贴。我粗略算了下，要是旧车置换，再用上定金膨胀，实际落地价能压得更低，甚至比某些没升级的老款竞品还划算。

这样对比下来，老款虽然便宜，但续航才165km，还没有四驱，配置也差了一截，这么看新款的“加价”其实是换来了真金白银的升级，根本就不是空涨价格。

接下来再说说核心的产品力，这才是决定一辆车能不能走量的关键。蓝电之前销量下滑，除了品牌和售后问题，产品本身的短板也挺明显，比如续航不够顶、没有四驱选项，面对竞品冲击时有点扛不住。但新款明显是奔着补短板来的，三个核心卖点都戳在了用户的痛点上。

首先我们必须夸的是续航，230km的CLTC纯电续航直接把同级别门槛拉高了一截。可能有人会说“续航虚标是常态，标再高没用”，但蓝电之前的表现其实挺让人放心的。之前就有媒体把老款165km续航版和银河星舰7、风云T9做横评。

满电强制纯电模式跑，蓝电不仅实测续航成绩不错，达成率居然超过130%，而且其优秀的的成绩甚至到了157%，相当于标称165km实际能跑更远。还有车主在挑战赛里跑出过314.5km的成绩，这“反向虚标”的实力确实让人踏实。

那么问题来了，新款230km续航到底意味着啥？对咱们普通家庭来说，市区通勤一天顶多50km，充一次电能开四五天，一周充一次电完全够用，这不比燃油车天天跑加油站省事儿？

就算周末带家人周边游，来回两百公里以内根本不用开油，纯电模式跑得又静又省。对比同价位的捷途山海L7 PLUS，它2025款的长续航版才220km，还卖14.59万。这么一看，捷途山海L7 PLUS还真比蓝电贵了两万多，而蓝电这续航优势也一下子就凸显出来了。

至于蓝点的第二个亮点么，就是电混全时四驱，这玩意儿在15万内的插混SUV里简直是“稀罕物”，更别说12万级里基本找不到对手。之前看哈弗枭龙MAX的四驱版优惠完还要11.68万起，但它续航没蓝电高，配置也不如新款丰富。

对于南方朋友来说，雨季开四驱不容易打滑；北方的朋友冬天雪天出门更有底气，就算偶尔想走段烂路，四驱的通过性也比两驱靠谱多了。我之前试驾过没四驱的老款，雨天过积水路段总有点发飘，新款加了四驱，安全感确实能上一个台阶。

听完这些你是不是已经有些心动了？别急，蓝电E5 PLUS的第三个亮点来了。“轮上三室一厅”听着有点玄乎，实际体验下来特实用。蓝电的轴距是2785mm，比银河星舰7多30mm，比风云T9多15mm。

蓝电E5 PLUS的后排空间宽敞得能翘二郎腿，选7座的话第三排腿部空间有785mm，比风云T9还充裕，一家老小出行都不挤。关键是它能拓展出露营场景，原厂配的露营包能把后排变成床垫，还能外接电源用电器，周末带个天幕、烤炉，车直接变移动茶室，这对喜欢户外的年轻人来说太有吸引力了。

不过话说回来，新款也不是没槽点，这也是我必须跟大家说的实在话。比较明显的地方就是外观没大改，跟第二代几乎一模一样，就换了个轮毂，本来辨识度就不高，这下更难在停车场一眼认出来了。

虽然厂家说是为了降本增效，新老零件能通用，但消费者看着难免有落差，毕竟花了更多钱，总希望能有“新面孔”。还有品牌知名度和售后问题，这也是蓝电之前的老毛病。比

起长城、奇瑞这些老牌车企，蓝电的牌子确实不够响。

很多人买车还是认“老牌子”，觉得更靠谱。而且之前有车主反馈售后网点少，维修保养不太方便，这问题要是不解决，就算产品再好，也会劝退不少怕麻烦的消费者。另外，7座版本要加价4000块，虽然不算多，但对预算卡得紧的朋友来说，可能会犹豫要不要加这笔钱。

但把这些槽点放到11.98万的价格和丰富的权益里看，好像又能接受了。毕竟没有毫无瑕疵的车，只有适合自己的车。咱们买车看的是综合性价比，新款蓝电E5 PLUS的核心优势太突出了。

12万级里为数不多的能给到230km续航的，15万内罕见的四驱，还有能装能玩的大空间，再加上赛力斯高端车同款品控兜底，这产品力在同价位里确实能打。

可能有人会拿它和捷途山海L7 PLUS比，山海L7 PLUS的车身尺寸更大，但续航不如蓝电，价格还更贵；再看长安启源Q07，11.98万只能买到两驱版，续航也才145km，跟蓝电的四驱版和长续航版根本没法比。这么一比，蓝电的性价比优势就很明显了。

而且厂家这次给的保障政策也挺有诚意，电池自燃直接赔新车，首任非营运车主还有三电终身质保、终身免费基础保养和道路救援，这些都是实实在在的“定心丸”。之前总有人担心新能源车电池坏了修不起，保养贵，蓝电这波操作直接把这些顾虑给打消了。

至于之前15万级车型销量差的问题，我觉得跟新款的定位不一样。老款15万级车型没抓住核心卖点，续航和配置都不够突出，自然没人买。但新款11.98万的价格卡在了走量的12万级市场，而且精准打了“长续航+四驱”的组合拳，这可是消费者最刚需的两个点，只要营销跟上，销量应该不会差。

总结下我的观点：第三代蓝电E5 PLUS涨的这两万块，换来了230km续航、四驱、L2级辅助功能和后五连杆悬架这些硬升级，再加上能省好几万的优惠权益，其实是“加量又变相降价”，性价比比老款高多了。

虽然蓝电E5 PLUS外观没改、品牌力不足这些问题还在，但在12万级插混SUV里，它的核心产品力几乎没有对手。只要厂家能把售后网点铺开，解决维修保养的问题，再好好宣传宣传续航和四驱的优势，这款车大概率能翻身。

对咱们普通消费者来说，要是你预算在12万左右，想要长续航、大空间，偶尔还想出去玩玩，那新款蓝电E5 PLUS真的可以重点考虑，毕竟这个价格能买到这些配置，真的挺划算的。

当然，买车还是得自己去试驾，建议大家有空去4S店摸摸实车，感受下空间和动力，再算算自己能拿到多少优惠，这样才能买得踏实。你们觉得蓝电这次能靠新款重回销量高峰吗？欢迎在评论区聊聊你们的看法！

HTML版本：[1198万买230km续航插混！第三代蓝电E5 PLUS，这次能翻身吗？](#)